

## Channel-Sales-Day "Software Solutions"

Donnerstag, 30.04.2009

- 08:30 **Registrierung der Teilnehmer**  
Ausstellung/Networking
- 09:00 **Begrüßung der Teilnehmer und Vorstellung der Agenda**  
ChannelPartner
- 09:15 **Trends im Software-Vertrieb: Was wird sich durchsetzen: SaaS, Hosting oder WebApps?**  
Andreas Zilch, Vorstand beim Marktforschungsunternehmen Experton Group AG
- 10:00 **Neue Wege für SaaS: Dokumentenmanagement-as-a-Service mit GateOnDemand.com**  
Maximilian Kimmel, Geschäftsführer, major soft GmbH
- 10:20 **Architektur für innovative, kostengünstige Unified Communications-Lösungen**  
Frank Winheller, Director of Channel Readiness & Development, Avaya
- 10:40 **Kaffeepause**  
Ausstellung/Networking
- 11:00 **Neue Wachstumspotentiale für Lösungspartner: Software plus Services**  
Christian Nern, Vertriebsleiter Hosting Mittelstand & Partner bei Microsoft Deutschland
- 11:45 **Diskussionsrunde zur Zukunft des Software-Vertriebs: SaaS, Cloud oder Box?**  
Christian Nern, Microsoft; Dr. Knut Löschke, PC Ware; Helmut Duschinger, Psylock; Carsten Mickleit, ThinPrint
- 12:30 **Mittagessen**  
Ausstellung/Networking
- 13:30 **Rechtliche Besonderheiten beim Software-Vertrieb**  
Rechtsanwalt Martin Stabno, Feil Rechtsanwälte

- 14:00 **Ist SaaS wirklich etwas völlig Neues? Oder nur alter Wein in neuen Schläuchen?**  
Dr. Knut Löschke, CEO der PC-Ware AG
- 14:30 **Kaffeepause**  
Ausstellung/Networking
- 14:50 **Das Geschäft mit den Dokumenten: Das Potenzial von Adobe Acrobat im Systemhausvertrieb**  
Rüdiger Herfrid, Sr. Marketing Manager Acrobat, Adobe Systems GmbH
- 15:10 **SaaS: Was lässt sich on demand anbieten?**  
Hans-Peter Müller, Director Channel Sales Germany bei der CA Deutschland GmbH
- 15:30 **F-Secure Protection Service for Business – Mehr Sicherheit, weniger Handbücher**  
Rüdiger Trost, Product Specialist, F-Secure
- 15:50 **Kaffeepause**  
Ausstellung/Networking
- 16:10 **Psylock: Biometrie ohne Sensor – Komfortable Sicherheit für wenig Geld!**  
Dr. Varvara Becatorou, Marketingleiterin, Psylock GmbH
- 16:30 **Panda managt Office Protection – Umsatz, Services und Kundenbindung für den Fachhandel**  
Markus Merstes, Marketingdirektor, Panda Security
- 17:10 **Ende der Veranstaltung**  
Ausstellung/Networking

**Der Veranstalter behält sich vor, das Programm aus aktuellem Anlass zu ändern.**